

En cuanto a SURA Asset Management, compañía número uno en Pensiones en Latinoamérica y especializada en Ahorro e Inversión, a continuación presentamos los principales logros durante este periodo:

- Durante el último trimestre, se le dio continuidad al proceso de Simplificación de la Estructura a efecto de obtener una estructura societaria más simple y clara.
- Al cierre del mes de diciembre, SURA Asset Management S.A. pasó a tener una mayor participación accionaria en AFP Protección S.A., al recibir la participación que directamente tenía grupo SURA en dicha administradora, alcanzando un 49.4%.
- Se realizó la definición de la Estrategia de Sostenibilidad de SURA Asset Management, cuyo objetivo fue gestar un modelo de desarrollo sostenible, alineado a la Misión y Visión de la Compañía.
- A finales del año se desarrolló el portal web de SURA Asset Management, dando a conocer la Compañía a nivel internacional, promoviendo sus líneas de negocio y principales planteamientos corporativos.

El buen desempeño del cuarto trimestre se ve reflejado en la utilidad acumulada de SURA Asset Management consolidada, la cual totaliza USD 238.2 millones, cifra que se ve afectada por gastos no recurrentes relacionados con el cambio de marca, estructura de adquisición y amortización de intangibles, entre otros. Es importante aclarar que estas cifras no incluyen los resultados de AFP Protección en Colombia ni AFP Crecer en El Salvador ya que estas compañías no consolidan en SURA Asset Management y solo se contabiliza un ingreso por dividendos recibidos por USD 5.9 millones correspondientes al 16.51% de Protección.

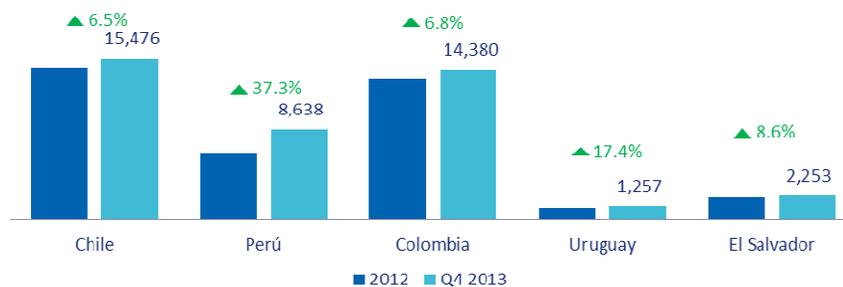


Los ingresos operacionales acumulados cerraron en USD 1,631.6 millones, lo que muestra una gran fortaleza proveniente de una mejora en el ingreso por comisiones, por primas emitidas y por el retorno de las inversiones. El ingreso neto por comisiones presenta un crecimiento explicado por una mayor base salarial, la cual se ha incrementado en la región en promedio un 15.3%.

Ingresos Operacionales por País



Salario Base (USD MM)



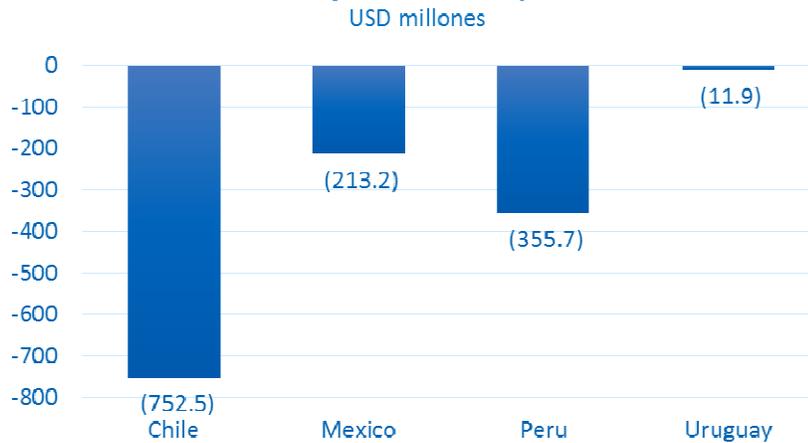
El EBITDA de las compañías filiales ascendió a USD 437.3 millones al cierre del año. En la cifra acumulada del año, Chile contribuye con un 39.9%, México con un 34.3%, Perú con un 21.1%, Uruguay con un 3.5% y finalmente Colombia con 1.3% (correspondientes a los dividendos recibidos provenientes de AFP Protección).

EBITDA (USD miles)

| | |
|------------------------------|----------------|
| Chile | 174,273 |
| México | 149,816 |
| Perú | 92,075 |
| Uruguay | 15,268 |
| Colombia | 5,868 |
| SURA Asset Management | 437,301 |

Por otro lado, los gastos operacionales cerraron en USD 1,378.9 millones. El retorno de la reserva legal de pensiones “encaje” fue menor a lo esperado, producto del desempeño de los mercados a nivel regional.

Gastos Operacionales por País



Los activos administrados, incluyendo a AFP Protección y a AFP Crecer, ascendieron a USD 113.2 billones, pertenecientes a 16.7 millones de clientes en Latinoamérica distribuidos de la siguiente manera:

- Chile contribuye con USD 36.6 billones en AUM y 2 millones de clientes
- México con USD 25.8 billones en AUM y 6.1 millones de clientes
- Perú con USD 16.6 billones en AUM y 2.1 millones de clientes (incluye cifras de la adquisición del 50% de Horizonte).
- Colombia con USD 28.9 billones en AUM y 4.9 millones de clientes
- Uruguay con USD 1. billones en AUM y 302 mil afiliados
- El Salvador con USD 3.4 billones en AUM y 1.3 millones de afiliados.

En los afiliados de Pensiones Obligatorias tenemos un incremento del 6.4% con respecto al año anterior cerrando el 2013 con 15.4 millones de afiliados.

Afiliados AFP (millones)

